

# HIRING

**Wir vereinfachen die Welt unserer Kunden durch innovative und technologische Lösungen.**

Die CHROMOS Group AG ist ein führender Lösungsanbieter für die grafische Industrie; Verpackungsindustrie; Lebensmittel- und Getränkeindustrie; Foto-, Film- und Broadcastindustrie, Medizin- und Pharmaindustrie sowie verarbeitende Industrien. Das breitgefächerte Produkt- und Dienstleistungsportfolio stützt sich auf langjährige Partnerschaften mit renommierten Lieferanten aus der ganzen Welt. Die fünf Geschäftsbereiche Printing, Packaging, Industrial, FUJIFILM Photo und Kelva Web Cleaning werden ergänzt durch eine starke Serviceabteilung. Das Schweizer Familienunternehmen hat seinen Sitz in Dielsdorf.

Für unseren Bereich **Industrial** suchen wir für die Deutschschweiz per sofort oder nach Vereinbarung einen dynamischen und erfolgsorientierten

## **Technischen VerkäuferIn Aussendienst (m/w/d 80% - 100%)**

### **Deine Hauptaufgaben**

- Schwerpunkt ist der Verkauf im Bereich 3D Solutions von Druckern, Material, Scannern und Software wie auch kollaborative Roboter und Bildverarbeitung
- „Cross-Selling“ von allen anderen Industrie-Produkten
- Frontorientiertes akquirieren, beraten und überzeugen von potenziellen Kunden
- Auf- und Ausbau des Kundenstammes dank starker Marktpräsenz

### **Worauf Dein Erfolg baut**

- Der Verkauf ist genau Dein Revier: Du etablierst mit Leichtigkeit unsere Marke in Deinem Vertriebsgebiet, organisierst Deine Kundenbesuche und planst deine Touren
- Als geselliger Typ trittst Du gerne mit anderen Personen in Kontakt: Ob Ingenieure, Projektleiter, Produktionsleiter, Einkäufer oder andere interessierte Personen - Du bringst ihnen mit Leichtigkeit und Professionalität unsere Produkte und Lösungen näher
- Du begeisterst Dich und Deine Kunden für unsere Lösungen, erstellst überzeugende Angebote und verhandelst konsequent bis zum Abschluss
- So generierst Du Umsätze und baust dauerhafte, kooperative Geschäftsbeziehungen zu bestehenden und potenziellen Kunden auf

### **Deine Qualifikationen**

- Du hast Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten und bringst idealerweise eine technische Ausbildung mit
- Als offene, extrovertierte Persönlichkeit gehst Du gerne auf Menschen zu, hast Spass am Verkauf und weckst dabei das Interesse für unsere Produkte
- Mit Leidenschaft bist Du in deiner Region unterwegs, verfolgst ehrgeizig deine Ziele und organisierst Dich eigenständig
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch
- CAD-Kenntnisse sind von Vorteil, aber kein Muss.
- Ein Plus wäre Erfahrung im Bereich 3D, kollaborative Roboter oder Bildverarbeitung

### **Deshalb solltest Du Dich uns anschliessen**

- Vielseitige und selbstständige Tätigkeit
- Mitarbeit in einem zukunftsorientierten Unternehmen und in einem höchst interessanten Markt
- Ein dynamisches und aufgestelltes Team mit flachen Hierarchien
- Etablierte Schweizer Firma mit einem hochinteressanten Kundenstamm
- Wir engagieren uns für einen nachhaltigen Lebensstil in einem kollegialen Umfeld
- Wir bieten 100% Elektromobilität bei deinem Firmenwagen, den du privat nutzen kannst
- Wir arbeiten in der Industrial Division technologieübergreifend
- Wir feiern viele Firmenanlässe in allen Grössen und Farben

Vielleicht bald mit Dir? Wir sind gespannt darauf, Dich kennen zu lernen! Frau Livia Schümperli, Leiterin Personalwesen, erwartet gerne Deine Bewerbungsunterlagen an untenstehende Adresse.

Wir prüfen auch Dossiers von Stellenvermittlungen, können in diesem Zusammenhang jedoch keine telefonische und/oder Mail Auskünfte erteilen.

CHROMOS Group AG  
Livia Schümperli  
Leiterin Personalwesen  
[personalabteilung@chromosgroup.ch](mailto:personalabteilung@chromosgroup.ch)

